

Licenciamento Microsoft

COMUNICAÇÃO ESPECIAL



Saiba quais
as licenças
adequadas
para os seus
clientes

Caro Parceiro,

Este comunicado tem por objectivo esclarecer **de uma forma simplificada e objectiva**, as regras⁽¹⁾ de comercialização de software e serviços de software Microsoft.

Temos observado, ultimamente, algumas incongruências no que se refere a propostas para cenários de licenciamento de software aos nossos clientes. Para **minimizar possíveis penalizações decorrentes de ofertas ilegítimas, e também a exposição legal dos clientes e parceiros envolvidos**, procuramos com este comunicado sublinhar a correcta aplicação dos diferentes modelos de licenças de software Microsoft.

Atenciosamente,
Conformidade de Software
Microsoft Partner Program

(1) As regras a seguir apresentadas são um guia de referência rápida, qualquer dúvida deverá ser esclarecida através da consulta dos respectivos Contratos de Licença e EULAs, junto do seu Distribuidor ou da Microsoft.



OEM Pré-instaladas

A forma mais económica de adquirir o sistema operativo Windows e o Microsoft Office para um PC novo é através das **licenças OEM pré-instaladas** no novo equipamento. Estas licenças, no entanto, apenas podem ser comercializadas em máquinas novas, não sendo aplicáveis noutras situações.

	SIM	NÃO
Comercialização em máquinas novas (completas)	✓	
Comercialização em máquinas recondicionadas / / reconstruídas completas	✓	
Comercialização para regularizar máquinas com Windows ou Office não genuíno instalado		X
Comercialização para aquisição de licenças Windows ou Office para máquinas existentes		X



Produto Embalado – FPP (Full Product Pack)

A **licença de Produto Embalado (FPP)** é indicada para clientes que adquiriram um ou mais PCs sem o Windows, o Microsoft Office ou ambos pré-instalados (máquinas sem sistema operativo ou, por exemplo, com Linux, ou com Windows mas sem o Microsoft Office) e pretendam adquirir estes produtos ou desejem fazer a actualização das versões que possuem.

	SIM	NÃO
Instalação de licenças novas em equipamentos existentes	✓	
Actualização de versão do Windows ou Office genuíno	✓	
Regularização de máquinas sem o Windows genuíno	✓	
Aquisição de 5 ou mais licenças de software Microsoft (possível, mas mais vantajoso em Licenciamento de Volume)		X

Microsoft | Volume Licensing

Se o objectivo é licenciar pequenas e médias organizações que pretendem adquirir mais de 5 licenças de software de uma forma simplificada, flexível e mais fácil de gerir, poder optar pela utilização das versões mais recentes e usufruir de um conjunto de benefícios disponibilizados pela Microsoft, o licenciamento mais indicado é o **LICENCIAMENTO DE VOLUME** numa das suas modalidades (**ACORDO EMPRESARIAL** – também designado **OPEN VALUE SUBSCRIPTION, OPEN VALUE, OPEN** ou outra), de acordo com os requisitos específicos do seu cliente.

	SIM	NÃO
Aquisição ou Subscrição de mais de 5 licenças de Software Microsoft pelo cliente	✓	
Licenciamento simplificado, flexível, fácil de gerir, e maior controlo do investimento em software	✓	
Possibilidade anualização de pagamentos (Acordo Empresarial, Open Value)	✓	
Opção de utilização das versões mais recentes (com Software Assurance)	✓	
Hospedagem comercial de produtos Microsoft		X

Legalização do Windows em Licenciamento de Volume - GGWA

Se o seu cliente necessita também adquirir o sistema operativo Windows em quantidades superiores a 5 unidades, para regularizar software não genuíno instalado nos seus sistemas (software falsificado, pirateado, instalado sem licença ou incorrectamente licenciado), poderá também fazê-lo através do **GET GENUINE WINDOWS AGREEMENT (GGWA)**, um Contrato de Licenciamento de Volume, com licenças mais económicas que o produto embalado.

	SIM	NÃO
Comercialização para regularizar o sistema operativo Windows não genuíno instalado	✓	

O Kit Genuíno do Windows - GGK

Se o seu cliente necessita adquirir o sistema operativo Windows em quantidades inferiores a 5 unidades, para regularizar software não genuíno instalado nos seus sistemas (software falsificado, pirateado, instalado sem licença ou incorrectamente licenciado), poderá fazê-lo através do **GET GENUINE KIT (GGK)**, com licenças mais económicas que o produto embalado.

	SIM	NÃO
Comercialização para regularizar máquinas com Windows não genuíno instalado (Inferior a 5 Unidades)	✓	
Comercialização para regularizar 5 ou mais máquinas com Windows não genuíno instalado (possível, mas mais vantajoso com Licenciamento de Volume – GGWA)		X



Se, por outro lado, pretende oferecer aos seus clientes aplicações de software como um serviço *as-is*, embebido numa solução de negócio, ou em complementaridade com o licenciamento de software Microsoft do cliente – o **licenciamento Service Provider License Agreement (SPLA)** é o **único que permite a comercialização de serviços de software Microsoft⁽²⁾** aos seus clientes, ou mesmo a terceiros.

E permite fazê-lo de forma progressiva, acompanhando a evolução do seu negócio de forma eficiente e eficaz, sem necessidades de avultados investimentos iniciais em equipamento, software ou recursos. Como resultado, os clientes do prestador de serviços – os seus clientes – não têm de adquirir os seus próprios produtos licenciados, adquirem apenas os seus serviços de software.

	SIM	NÃO
Venda de Serviços de Software	✓	
Oferta de Alojamento Web, Serviços de Correio Electrónico ou colaboração	✓	
Oferta de Serviços Aplicacionais via Web	✓	
Aluguer de PCs com Windows e/ou outras aplicações Microsoft	✓	
Fabricantes de software (ISVs) que fornecem aplicações alojadas	✓	
Serviços de Outsourcing / TI com fornecimento de Licenças	✓	
Licenciamento de software pelos Concessionários (Master Franchise) para as Concessões (franchisados)	✓	
Licenciamento mensal, baseado na utilização dos produtos, gerido pelo parceiro	✓	
Aquisição ou Subscrição de licenças pelo cliente final		X
Utilização para licenciamento do próprio parque dos parceiros ⁽³⁾		X

(2) Os outros programas de Licenciamento em Volume Microsoft como o Acordo Empresarial, Open, Select Plus, Select License e Enterprise Agreement não permitem hospedagem comercial de produtos Microsoft licenciados.

Para mais informação sobre o SPLA, pf. consulte:

<http://www.microsoft.com/portugal/business/serviceproviders/hostingproviders.msp>

(3) Excepto se sobre mesma infraestrutura de oferta de serviços e não ultrapasse 50% da totalidade do licenciamento.

